

# ほけんより道

## さんぽ道

### 新しい価値の創造を目指す

岡崎真吾さん、コンサルテン  
ン会社「フット」の代表  
として。余がミッション  
は、私たちがお客さま、協力  
会社・社畜等とパートナー  
として「3ホレ」を実現し  
て、新しい価値の創造を目指  
すことあります。

興味関心が広がり、教回招  
き合せても、今のよきな  
仕事に取り組んでいるかま分

# 生き生きわくわく 仕事して元気な会社に

## 目指すゴールを鮮明にイメージ

だと書いておられます。何し  
て、何回か書いておくと目  
は「お役にたてたい」とい  
は「この内容がきかぬら  
ます。今回メールで、イン  
に「役にたてたい」依頼  
ととも、出張の準備からす  
に取組が過ぎました。私も  
ちらっといえば、理論派よ  
り「行動派・実践派」とい  
て、私が、私とちがうと認  
識するの差を承知して、その行  
動は待たず行ないます。

95年に会社創りの、中内功長  
のことで政経エッセイを担当  
しました。中内さんが大好き  
で、かわいさも好きです。  
たとえ懐かしに話します。  
しごとや一心が、それと  
思ふ仕事をなさるため、200  
1年1月に「フット」を創  
業しました。後に、株会社に  
組織変更。

「一頭でかかにならないよ  
う、手先が器用な方になり  
たい、心身一如(マインドとボ  
ディ、頭と手の一致)を志し  
たい」と思っています。

### 連載

んが使おう言葉です。  
この言葉は私も人に話た  
り、自分も聞いています。す  
動力が足りないことは、行  
ごいしょんを持つていよう  
うを掲げました。冒頭「シ  
く、自分とかわったお話を  
も二種年生産するわくわ  
事をして、さらに元気な会社  
になって、幸せでもかかると  
する。これが、目の天候を  
書いて疑わないのです。私を  
の話を聞かされたら笑います。  
「生利な先生は、お客  
さまの利益だけでなく、聞き  
手自身が一番仕事を楽にし  
たい」とい

お客さまが、いつも友だち(お  
客さま)を紹介していきま  
す。これだけで、職人らしい営業  
です。よく「よい出会いが、よ  
い人生を導いてくれます。私は  
よくお褒めいただきます。私  
もまた褒めたいんです。」  
真実な表現が「岡崎さん  
の放言は、私の好き合  
して「フット」理の父々の考  
えも共通しているよきな気が  
しました。

「ごしな岡崎さんの経歴を  
紹介しました。1988年甲  
南公立理学部応用物理科(核  
物理学を卒業し、物化学エ  
に入社し、その後、1993年に福  
川電機事務所勤務終了)した  
局、どうしたいのか。どに  
行きたいかとの目的を明確  
にします。最初はアルバイトも  
構いません。次はパート、通学  
する期日決めます。最後はゆ  
り方をお手紙。成り上がるシ  
ルを準備します。でも、多々の  
は、自分得たいゴールの又  
いしを鮮明に、いま、試行  
錯誤を繰り返す」

「社内ミッションでは、い  
るインスピのお話から始め  
ています。楽しいです」  
(笑)

「私はさいきから読書  
やっています。例えば、キタ  
でも、やるかつかは、本人次  
第千行(2) (笑)

「本業は二元氣の出る研  
修の講師ですが、敬語を聞  
いていると、私も一度講して  
きた気がしてきました」  
好きな言葉をお聞きしますと  
「知合です。本誌知ること  
とはお話を伺も、という意  
味です。なんなな知っています  
とでもよきな気がするので  
が、実際にやってみると話  
ちやうどいまして、敬文と話  
を聞いたがと思えば、こんな  
ところではにかかて笑いま  
す。」

「一頭でかかにならないよ  
う、手先が器用な方になり  
たい、心身一如(マインドとボ  
ディ、頭と手の一致)を志し  
たい」と思っています。

「保険・金に関する周辺知  
識を際して、資格もんな取  
らせたいのだけれど、いま  
ち意気が上がらない。業績は  
よくない」と考えられています。  
支那店のご提案、一度岡崎さ  
んを呼んでみてはいかがでしょうか。  
ご経費に元金を分けてもら  
えましょう。元氣の出研講師  
師(私)の折紙つづきか  
http://www.collob  
oie.com/0106をちが  
と聞いてください。

セミナー講師  
橋本 佳子  
Eメール: wak3902@n  
ifs.com